

# Partner Angaisa area innotech/ digitalizzazione

**La trasformazione digitale che sta modificando, sempre più velocemente, i modelli di offerta e le modalità di interazione con il mercato, richiede l'utilizzo di strumenti evoluti e la condivisione di soluzioni efficaci ed efficienti da parte di tutti gli attori della filiera. In tale contesto e in relazione all'Associazione qual è il vostro ruolo e il vostro contributo?**

## **Franco Perucci AD Informatica Centro**

Sulla scia di una grande spinta trasformativa i produttori di software hanno innovato le soluzioni applicative per offrire alle aziende controllo e facilità d'uso in ogni processo. "Ma la trasformazione digitale senza specializzazione è nulla, così come la potenza senza il controllo!" Infatti, gli operatori del mercato ITS sanno che l'innovazione digitale deve provenire da un partner con una mission specifica nel settore ITS perché abbia un valore strategico e economico.

Siamo consapevoli che specializzazione e innovazione siano elementi distintivi e per questo ingegnerizziamo da 35 anni soluzioni ERP, e-commerce e Business Intelligence per il mercato ITS, Materiali Edili e Siderurgici. Il contributo che diamo al mercato ITS è sia funzionale sia tecnologico. Quello funzionale ha portato soluzioni "profonde ma user friendly", che spaziano dalla preventivazione web in showroom al reintegro delle merci, sino alla gestione ottimizzata dei flussi di entrata e uscita delle merci. L'innovazione tecnologica è servita da un lato ad elevare la piattaforma e-commerce ad una gestione unica e straordinaria sia di B2X sia di Marketplace e dall'altro ha portato alla realizzazione di una Business Intelligence di nuova generazione che offre modelli, metodologie e approcci (what-if). Grazie all'integrazione con le piattaforme di Machine Learning produciamo forecast avanzati per "scenari predittivi" anche complessi (Intelligenza Artificiale).

All'interno dell'Associazione ci muoviamo in maniera sinergica offrendo la massima integrazione con la banca dati DomusPartes, con il Nodo B2B ANGAISA e con ETIM, che sono gli strumenti utilizzati dagli operatori della filiera ITS. All'Associazione e ai suoi operatori presentiamo le numerose referenze di settore, la forte crescita e la solidità economica e finanziaria certificata da Plimsoll nei suoi report annuali, elementi che ci permettono di proporci come un Partner ANGAISA affidabile, solido, strategico e sostenibile cioè con il miglior rapporto prestazione/prezzo.

