

# Incentivi per la digitalizzazione: come scegliere soluzioni ERP e B2X

Informatica Centro opera in Italia da oltre 30 anni nello sviluppo tecnologico e funzionale di soluzioni ERP ed e-commerce B2X per le imprese commerciali all'ingrosso e dettaglio dei settori ITS, materiale edile, siderurgico, forniture industriali e ferramenta. Abbiamo parlato con Franco Perucci – AD di Informatica Centro – delle sfide e delle opportunità per il mercato ITS, e di come la digitalizzazione, finalmente al centro del piano di sviluppo promosso dal PNRR, possa supportare e indirizzare le imprese verso una nuova e più solida competitività

**B** &R: Informatica Centro come vede l'attuale momento?

F.P.: Grazie al PNRR, gli italiani stanno provando a mettersi alle spalle la grave pandemia concentrandosi sulle 6 *mission* che prevede il Piano. La prima riguarda **Digitalizzazione, Innovazione e Competitività nel sistema imprenditoriale**. Su questa missione l'Italia ha messo a disposizione circa 30 miliardi di euro perché la trasformazione digitale ha un ruolo determinante per dare nuovo impulso alla competitività dell'intero sistema produttivo. Il nuovo piano per la Transizione 4.0 rafforza il tasso di innovazione del tessuto imprenditoriale del Paese e incentiva gli investimenti in tecnologie all'avanguardia, in ricerca, sviluppo e innovazione e anche in competenze digitali e manageriali.

**Che cosa faranno ora le aziende?**

Le aziende ora saranno spinte dal desi-



derio di innalzare la propria competitività e, grazie ai sostegni economici offerti dal PNRR, vorranno innovare e potenziare i processi digitali, ma dovranno fare attenzione perché il cambiamento impatta sull'organizzazione, sulla logistica e su ogni ambito commerciale. Sbagliare significa rimanere indietro nella competizione!

**Che cosa dovrebbero considerare gli imprenditori nella scelta di un nuovo sistema informativo?** L'imprenditore dovrebbe selezionare

solo soluzioni *software* specializzate e referenziate nel suo specifico settore. Non è importante che le soluzioni abbiano un nome altisonante, bensì che siano moderne e ben progettate per risolvere tutte le problematiche del settore di appartenenza dell'azienda. L'imprenditore deve andare a vedere da vicino i progetti già sviluppati dal *partner* informatico per comprendere bene il livello di automazione implementato; se il *partner* informatico ha già fatto progetti importanti sarà certamente in grado di replicarli; diversamente sarà un viaggio con mille imprevisti e magari senza una meta.

**Quali caratteristiche deve avere un ERP per una azienda del settore ITS?**

Innanzitutto un ERP deve contemplare tutte le funzionalità tipiche del settore ITS come la gestione ottimizzata della logistica di magazzino, le politiche avanzate di reintegro merce, la preventivazione in *showroom*, la

gestione di capitolati e appalti, le soluzioni web B2B-B2C-App e la gestione automatica dei *marketplace*, la gestione multi *company* e multi filiale, senza dover ricorrere alla integrazione di applicazioni esterne che risulterebbero molto onerose da integrare e da tenere allineate nel tempo.

### Qual è il *partner* informatico più credibile nel mercato ITS?

Il *partner* informatico è credibile se ha una *mission* industriale e non finanziaria, se è fortemente commissionato sul settore ITS con soluzioni e referenze molto importanti, e se ha una valida struttura nell'ambito della ricerca e dello sviluppo applicativo con un solido *team* di risorse guidate da una proprietà competente e da un buon *middle management*. Solo questo mix di competenze e risorse può garantire l'ammmodernamento continuo delle tecnologie e delle soluzioni applicative e assicurare un'ottima assistenza, formazione e consulenza ai clienti.

### La dimensione di un *partner* informatico quanto è importante?

Nei tempi correnti la dimensione del *partner* informatico non è garanzia di nulla, anzi. Abbiamo già visto e continuiamo anche oggi ad assistere alla vendita di importanti società informatiche con vecchi applicativi, provenienti da ambienti OS/400 e UNIX, in favore di multinazionali che, una volta acquisiti clienti e mercato, massimizzano i ricavi e non evolvono quelle soluzioni perché sono impossibili da ammodernare. Considerato ciò, potrebbe risultare più sicuro investire su un *partner* informatico fortemente commissionato sul settore ITS purché abbia una

soluzione completa e innovativa e sia dotato di una buona struttura tecnica, perché sarà certamente più determinato, dinamico e flessibile nell'evoluzione delle soluzioni *software*.

### Le multinazionali informatiche che ruolo hanno nel mercato ITS?



FRANCO PERUCCI. A.D. di Informatica Centro

Le grandi aziende saranno tentate di scegliere le soluzioni di multinazionali informatiche, ma prima di investire dovranno verificare bene se esistano già soluzioni ben customizzate e referenziate nel settore distributivo ITS per evitare troppi imprevisti. Tuttavia, queste soluzioni richiederanno tempi e investimenti molto significativi perché necessiteranno sicuramente di integrazioni di prodotti di terze parti.

### Visto che il PNRR agevolerà gli investimenti, quale *partner* informatico può garantire i maggiori recuperi fiscali?

Il *partner* informatico dovrà avere soluzioni specializzate o – meglio ancora – certificate negli ambiti previsti dal piano Industria 4.0. Solo così l'azienda avrà un accesso facilitato a tutti i benefici fiscali che lo Stato, le Regioni



LUCA GASPARINI E MAURIZIO SPACCIA. Direzione Tecnica

e le Province mettono e metteranno a disposizione per la trasformazione digitale.

### Informatica Centro come si configura in questo panorama e cosa può garantire al mercato ITS?

Informatica Centro offre una grande specializzazione al settore ITS e tante referenze da visitare. Ha soluzioni *software* di nuova generazione e può contare su una solida e affidabile struttura di Ricerca e Sviluppo, dove presenziano due soci dell'azienda insieme ad altre figure manageriali che garantiscono l'avanzamento continuo di progetti di grande innovazione. Informatica Centro ha una *suite* applicativa molto ampia con strumenti di eccellenza per la gestione della logistica di magazzino, per gli approvvigionamenti, per la gestione integrata di B2B-B2C-App e *marketplace*. Tutto ciò permette al cliente di crescere con gradualità trovando sempre le soluzioni necessarie per ogni passaggio, garantendo così la migliore efficienza ed economia nel medio e lungo periodo. Informatica Centro da luglio 2021 è un tra le 36 Aziende Certificate CTT I 4.0 con la caratteristica di essere la prima *software house* con soluzioni specializzate per il settore idrosanitario, termotecnica, materiale edile e siderurgico. Ciò è garanzia di qualità applicativa e di sicuro utilizzo dei fondi e delle detrazioni fiscali messe a disposizione dal PNRR.



**Informatica Centro Srl**  
 Via Ancona, 13  
 60035 – Jesi (AN)  
 Tel. 0731.711300  
[www.informaticacentro.it](http://www.informaticacentro.it) |  
[www.where-erp.it](http://www.where-erp.it)